



Die WFF AG hat mit ihren innovativen Softwarelösungen und Beratungsangeboten eine technologische Spitzenstellung bei der Optimierung der Produktionsprozesse in Automobil- und Schiffsbau, Luftfahrt und Energieerzeugung. In unseren Kunden zählen namhafte Firmen wie Audi, Daimler, Deutsche Bahn, Gemconische Group, Hilti, Porsche und Volkswagen. Wir sind auf einer starken Wachstumskurve und haben etwägige Ziele sowohl für den weiteren Markterfolg als auch in der internationalen Kundengewinnung und Projektabwicklung.

## Zur Verstärkung unseres Teams in Karlsruhe suchen wir baldmöglichst einen Sales Manager (m/w/d)

Als Sales Manager verantwortest Du die Vermarktung und den Vertrieb von innovativen Softwarelösungen für die technische Produktion sowie die dazu notwendigen Beratung- und Integrationsleistungen. Neben der erfolgreichen Kundengewinnung gehörst auch die Betreuung, Absicherung und Weiterentwicklung des bestehenden unternehmerischen Kundenportfolios zum Verantwortungsbereich. Du bist eines kompetenten Experten Teams, welches für die erfolgreiche Implementierung von Lösungen bei unseren Kunden sorgt. Mit der Erschließung neuer Geschäftsfelder - auch in der Zusammenarbeit mit unseren Partnern - trägt Du dazu bei, unsere herausfordernden Ziele zu erreichen.

### Du bringst mit:

- Abgeschlossene Fachhochschulbildung sowie mehrere Jahre Berufserfahrung in einem Softwareunternehmen
- Starke Vertriebsverantwortung werden mit einer ausgeprägten Beratungskompetenz
- Fundierte Kenntnisse in der Prozess-, IT-Werkzeuge- und Datenmanagementthemen der Produktion sowie der unternehmensübergreifenden Zusammenarbeit unserer Kundenunternehmen
- Solide betriebswirtschaftliche Kenntnisse sowie gute analytische- und konzeptionelle Fähigkeiten/Engagement, Qualitätsbewusstsein, Flexibilität
- Sehr gute Kommunikations- und Verhandlungsvoraussetzungen
- Kennen in Fachbereichen der Fertigungsindustrie
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Dich erwarten:

- Verantwortungsvolle Position mit hohem Gestaltungsspielraum im Vertrieb unserer innovativen Softwareprodukte
- Attraktive, global agierende Kunden und internationale Projekte
- Ein dynamisches, menschenorientiertes Team mit technischer, technischer und Marketing-Expertise
- Leistungsgerechte Vergütung, Firmenwagen

Interessiert? Dann bewirb Dich unter [jobs@wff.de](mailto:jobs@wff.de)

WFF AG  
Bismarckstraße 10  
71103 Karlsruhe  
Baden

Telefon: +49 (0) 71 41 12 10 10  
Fax: +49 (0) 71 41 12 10 10  
E-Mail: [jobs@wff.de](mailto:jobs@wff.de)

Internet:  
www.wff.de  
E-Mail: [jobs@wff.de](mailto:jobs@wff.de)  
E-Mail: [jobs@wff.de](mailto:jobs@wff.de)  
E-Mail: [jobs@wff.de](mailto:jobs@wff.de)

Postfach 10  
71103 Karlsruhe  
Baden

Telefon: +49 (0) 71 41 12 10 10  
Fax: +49 (0) 71 41 12 10 10  
E-Mail: [jobs@wff.de](mailto:jobs@wff.de)

Telefon: +49 (0) 71 41 12 10 10  
Fax: +49 (0) 71 41 12 10 10  
E-Mail: [jobs@wff.de](mailto:jobs@wff.de)

