



Die PDTec AG hat mit ihren innovativen Softwarelösungen und Beratungsangeboten eine technologische Spitzenstellung bei der Optimierung der Produktentstehungsprozesse in Automobil- und Schiffbau, Luftfahrt und Energieversorgung. Zu unseren Kunden zählen namhafte Firmen wie Audi, Daimler, Deutsche Bahn, Germanischer Lloyd, Nissan, Porsche und Volkswagen. Wir sind auf einer steilen Wachstumskurve und haben ehrgeizige Ziele sowohl für den weiteren Mitarbeiteraufbau als auch in der internationalen Kundengewinnung und Projektabwicklung.

Zur Verstärkung unseres Teams in Karlsruhe suchen wir baldmöglichst einen

Sales Manager (m/w/d)

Als Sales Manager verantwortest Du die Vermarktung und den Vertrieb von innovativen Softwarelösungen für die technische Produktentwicklung inklusive der dazu notwendigen Beratungs- und Integrationsleistungen. Neben der erfolgreichen Neukundengewinnung gehören auch die Betreuung, Absicherung und Weiterentwicklung des bestehenden internationalen Kundenportfolios zum Verantwortungsbereich. Als Teil eines kompetenten Expertenteams, stellst Du die erfolgreiche Implementierung von Gesamtlösungen bei unseren Kunden sicher. Mit der Erschließung neuer Geschäftsfelder – auch in der Zusammenarbeit mit unseren Partnern – trägst Du dazu bei, unsere herausfordernden Ziele zu erreichen..

Du bringst mit:

- ❖ Abgeschlossenes Hochschulstudium sowie mehrere Jahre Berufserfahrung in einem Softwareunternehmen
- ❖ Starke Vertriebspersönlichkeit vereint mit einer ausgeprägten Beratungskompetenz
- ❖ Fundierte Kenntnisse in den Prozessen, IT-Werkzeugen und Datenmanagementsystemen der Produktentwicklung und der unternehmensübergreifenden Zusammenarbeit unserer Kundenunternehmen
- ❖ Solide betriebswirtschaftliche Kenntnisse sowie gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten Engagement, Qualitätsbewusstsein, Kreativität
- ❖ Sehr gutes Kommunikations- und Durchsetzungsvermögen
- ❖ Netzwerk in Fokusbranchen der Fertigungsindustrie
- ❖ Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Dich erwarten:

- ❖ Verantwortungsvolle Position mit hohem Gestaltungsspielraum im Vertrieb unserer innovativen Softwareprodukte
- ❖ Attraktive, global agierende Kunden und internationale Partner
- ❖ Ein dynamisches, interdisziplinäres Team mit fachlicher, technischer und Pre-Sales-Expertise
- ❖ Leistungsgerechte Vergütung, Firmenwagen

Interessiert?!? Dann bewirb Dich unter jobs@pdtec.de

■ PDTec AG
Albert-Nestler-Str. 21
76131 Karlsruhe
Germany

■ Fon: +49-721-61844-0
Fax: +49-721-61844-19
E-Mail: info@pdtec.de
www.pdtec.de

■ Vorstand:
Dr. Alex Ehrler
Albrecht Pfaff
Dr. Günter Staub
Dr. Anna Wasmer

■ Vorsitzender des
Aufsichtsrats:
Dr. Alexander Suhm

■ Amtsgericht Mannheim
HRB 703114
Steuer-Nr.:35001/06119
USt-IdNr.: DE 197261946

■ Bankverbindung:
Volksbank Karlsruhe
IBAN: DE42 6619 0000 0055 5625 04
SWIFT/BIC: GENODE61KA1

